

Signori AGENTI,

le difficoltà e gli impedimenti che ci frapponete nel far progredire la trattativa ci costringono a manifestarvi la nostra ferma intenzione di contestare e contrastare un atteggiamento così sempre dilatorio e fumoso.

Per questo abbiamo deciso di accompagnare le fasi del negoziato con una serie di iniziative di mobilitazione a sostegno di quel rinnovo contrattuale che, è bene ricordare, i vostri dipendenti stanno aspettando *solo* da 13 mesi.

In questo periodo, tra coloro che ancora hanno il lavoro, molti hanno ridotto il proprio orario settimanale, tutti hanno visto incrementare competenze e mansioni, tutti hanno dovuto far fronte alla crisi, nessuno però (di questi lavoratori) ha visto un aumento o una miglioria contrattuale.

Sempre in questi 13 mesi, altri lavoratori hanno raggiunto la pensione (!) perdendo però non solo gli arretrati contrattuali ma anche quell'adeguamento stipendiale che gli avrebbe determinato una pensione "meno bassa".

Poi, nei molteplici eventi che attraversano la categoria e che determinano gli ostacoli che non solo Voi Agenti dovete quotidianamente affrontare, sono compresi anche svariati licenziamenti (e pure svariate richieste di dimissioni, quando per alcuni agenti persino licenziare diventa troppo oneroso).

Non è possibile immaginare da una parte un percorso comune per contribuire allo sviluppo del settore ed alla salvaguardia dei posti di lavoro, senza dall'altra salvaguardare e sostenere i redditi, i diritti, la vita di questi lavoratori.

Il rinnovo del contratto per i dipendenti di agenzia è, per noi, la priorità.

Dobbiamo lavorare insieme ed intensamente per raggiungere un risultato contrattuale equilibrato e nel più breve tempo possibile. Ad oggi, in 13 mesi abbiamo fatto 4 incontri, con piccolissimi passi in avanti; ovviamente non abbiamo fatto abbastanza. Attendiamo gli esiti di questo congresso SNA di inizio febbraio (che ha impedito lo svolgersi del previsto incontro del 28 gennaio scorso) auspicando una celerissima convocazione, con interlocutori capaci di condurre una trattativa seria, in tempi stretti.

Le Segreterie Nazionali FIBA-CISL, FISAC-CGIL, F.N.A., UILCA